



Perspektywa sp. z o.o.

ul. Kaliska 35a, 63-400 Ostrów Wielkopolski
tel. 783 031 083, email: biuro@perspektywa.co
www.szkozenia.perspektywa.co, www.wydawnictwo.perspektywa.co

15

OFERTA SZKOLENIOWA FIRMY PERSPEKTYWA

Najważniejszym kapitałem w firmie są jej pracownicy, dlatego tak ważne jest zadbanie o wysoki poziom ich kompetencji. Dzięki współpracy z nami zyskacie Państwo wykwalifikowany i kompetentny, zmotywowany do pracy zespół. Wszystkie szkolenia prowadzone są w formie warsztatowej – dzięki czemu przynoszą konkretny efekt i mają swoje przełożenie na rzeczywiste aspekty pracy. Jesteśmy na rynku szkoleniowym od ośmiu lat, uczymy zarówno umiejętności miękkich jak i twardych.

Nasze główne atuty to: indywidualne podejście do Klienta, tworzenie szkoleń pod jego potrzeby, solidność, elastyczność, skupianie najlepszych specjalistów – praktyków z różnych branż, którzy dzielą się wiedzą i doświadczeniem.

SPOSÓB PRACY

- szkolenia – otwarte lub szyć na miarę
- coaching –indywidualny, grupowy, zespołowy
- szkolenia wsparte coachingiem

ETAPY PRACY

- analiza potrzeb
- wybór metody
- przeprowadzenie szkolenia lub coachingu
- raport po szkoleniu lub coachingu

CO ZYSKASZ NA WSPÓŁPRACY Z NAMI?

- Kompetentną pomoc w rozwiązaniu problemów i wsparcie w drodze do sukcesu.
- Umiejętność korzystania z narzędzi kreatywnych w rozwiązywaniu problemów.
- Usługa zostanie zaprojektowana specjalnie dla Ciebie – adekwatnie do Twoich potrzeb.
- W przypadku szkoleń otwartych zapewniam małe grupy i indywidualne podejście do każdej osoby.

PROGRAM SZKOLEŃ ZAMKNIĘTYCH DOSTOSOWUJEMY DO POTRZEB GRUPY

Oferta w skrócie:

- Modelowanie przestrzenne - druk 3D
- Kurs na uprawnienia energetyczne i elektryczne SEP
- Kosztorysowanie robót budowlanych
- Kurs pedagogiczny dla instruktorów zawodu
- Szkolenia prawne
- Szkolenia sprzedażowe
- Szkolenia z umiejętności miękkich
- Indywidualne sesje coachingowe.



OFERTA:

Modelowanie przestrzenne, czyli szybkie prototypowanie – druk 3D, z zajęciami praktycznymi

Kurs na uprawnienia energetyczne i elektryczne SEP

Kosztorysowanie robót budowlanych - program NORMA PRO z teorią kosztorysowania

Kurs pedagogiczny dla instruktorów zawodu

Celem szkolenia jest spełnienie wymogu Ministra Edukacji Narodowej z dnia 11 stycznia 2012 r. w sprawie kształcenia ustawicznego w formach pozaszkolnych (Dz.U. 2012 nr 0 poz. 186) zakończony otrzymaniem zaświadczenia.

Szkolenia prawne

- Zmiany w regulacji prawnej prowadzenia marketingu bezpośredniego i zawierania umów drogą elektroniczną po 25.12.2014r.
- Windykacja wierzytelności.
- Klauzule w umowach handlowych - formułowanie, interpretacja, wykorzystanie.
- Ochrona danych osobowych.
- Szkolenia dla pracowników działów personalnych z zakresu prawa pracy.

Szkolenia sprzedażowe

- Sprzedaż i obsługa klienta przez telefon (telemarketing: Psychologiczne podstawy telemarketingu, Przygotowanie do rozmowy handlowej przez telefon, Prezentacja produktu, Techniki argumentacji w telemarketingu, Domykanie transakcji)
- Trudne sytuacje w sprzedaży

Indywidualne sesje coachingowe.

Wyniki badania przeprowadzonego przez PricewaterhouseCoopers pokazują, że klienci coachingu wskazali poprawę w następujących obszarach:





86% firm, które dokonały analizy wyników, deklaruje przynajmniej zwrot z inwestycji, prawie co piąta firma osiągnęła 50-krotny zwrot z inwestycji, średnio firmy zanotowały 7-krotny zwrot z inwestycji.

SZKOLENIA Z UMIEJĘTNOŚCI MIĘKKICH

- Umiejętności coachingowe w pracy menedżera
- Kreatywność, a rozwój firmy
- Budowanie kreatywnego zespołu
- Twórcze metody rozwiązywania problemów
- Komunikacja interpersonalna
- Integracja zespołu
- Efektywne zarządzanie czasem
- Asertywność w życiu codziennym i zawodowym

TRENERZY:

Eliza Wolańczyk -z wykształcenia i zamiłowania akredytowany coach PCC ICF, trener, doradca zawodowy i personalny, psychoterapeuta. Ma na swoim koncie około tysiąca godzin pracy indywidualnej z klientem oraz około 3 tysięcy godzin doświadczenia trenerskiego. Współwydawca, pomysłodawca, sekretarz redakcji oraz autor Biuletynu Coacha.

Romana Schubert – członek Okręgowej Rady Adwokackiej w Poznaniu. Prowadzi indywidualną Kancelarię Adwokacką w Ostrowie Wielkopolskim. Mediator. Specjalizuje się w obsłudze prawnej osób fizycznych prowadzących działalność gospodarczą, jak i spółek prawa handlowego. Sporządza opinie prawne i analizy prawne, prowadzi negocjacje, a także reprezentuje klientów przed sądami, urzędami i instytucjami.

Marcin Włoszczyk- współpracownik naukowy i inżynierski Instytutu Fizyki Molekularnej Polskiej Akademii Nauk, pracownik naukowy Społecznej Akademii Nauk w Łodzi, wykładowca akademicki z dziedzin IT, konstruktor systemów informatycznych (w tym własny, autorski system klasy ERP) i sterujących dla przemysłu, kolejnictwa oraz dla medycyny – autor i współautor 7 patentów i wzorów użytkowych. Konstruktor i konsultant rozwiązań laboratoryjnych i pomiarowych dla przemysłu automotive. Współwydawca Wydawnictwa Perspektywa.

Piotr Bogacz - dr inż., akredytowany trener Athenasoft, wieloletni dydaktyk, praktyk kosztorysant. Zajmuje się procesem inwestycyjnym, dokumentacją przetargową oraz wyceną kosztów realizacji inwestycji. Autor i współautor wielu opinii technicznych, projektów, kosztorysów, biegły sądowy z zakresu budownictwa.

Merlan Dehmani specjalista ds. sprzedaży i marketingu, doradca spółek w zakresie rozwoju firmy i zarządzania kryzysowego, specjalizuje się w szkoleniach sprzedażowych i negocjacyjnych.



Perspektywa sp. z o.o.

ul. Kaliska 35a, 63-400 Ostrów Wielkopolski

tel. 783 031 083, email: biuro@perspektywa.co

www.szkolenia.perspektywa.co, www.wydawnictwo.perspektywa.co

15

Zapraszamy do kontaktu:

Paulina Stagraczyńska

Tel. 783 031 083, e-mail: biuro@perspektywa.co