



Zarządzanie sprzedażą Doradztwo strategiczne Restrukturyzacje

Jesteśmy firmą doradztwa gospodarczego dla małych i średnich przedsiębiorstw. Doradzamy naszym Klientom jak zostać liderem i zwiększać wartość dla swoich właścicieli. Posiadamy doświadczony zespół konsultantów, którzy świadczą profesjonalne usługi z zakresu sprzedaży i budowania strategii.

Specjalizujemy się również w obszarach:

- doradztwa transakcyjnego,
- doradztwa w zakresie zarządzania ryzykiem cen transferowych,
- doradztwa gospodarczego,
- usług w zakresie audytów wewnętrznych.

Departament Doradztwa Biznesowego realizuje projekty w zakresie zarządzania sprzedażą, doradztwa strategicznego oraz restrukturyzacji. W celu zapewnienia kompleksowości świadczonych usług współpracujemy z ekspertami branżowymi. Nasze analizy wspierane są aktualną wiedzą zawartą w literaturze fachowej oraz międzynarodowych standardach.



Witold Pupka-Lipiński

Dyrektor Zarządzający w Winstar odpowiedzialny za Departament Doradztwa Biznesowego. Posiada wieloletnie doświadczenie w zakresie zarządzania sprzedażą, restrukturyzacji i optymalizacji procesów biznesowych. Pracował m. in. Dla takich firm jak Mars Polska, Trouw Nutrition International, czy Ekoplon SA.



WSPÓŁPRACA Z DEPARTAMENTEM DORADZTWA BIZNESOWEGO



A black golf bag is filled with various golf clubs, including drivers, irons, and putters. The bag is positioned on a lush green golf course under a clear blue sky. The text is overlaid on the left side of the image.

ROZPOZNAJEMY POTRZEBY
NASZYCH KLIENTÓW

ZARZĄDZANIE

SPRZEDAŻĄ

Oferujemy usługi doradcze mające na celu stały rozwój sprzedaży, utrzymywanie i zwiększanie udziału w rynku. Opracowujemy i wdrażamy rozwiązania zorientowane na wzrost efektywności sprzedaży, rozwój produktów i oferowanych usług. Z naszymi klientami pracujemy na wielu płaszczyznach - całościowe podejście do mechaniki sprzedaży czyni że jesteśmy w niej skuteczni.

USŁUGI W ZAKRESIE ZARZĄDZANIA SPRZEDAŻĄ

DORADZTWO W ZAKRESIE ZARZĄDZANIA SPRZEDAŻĄ

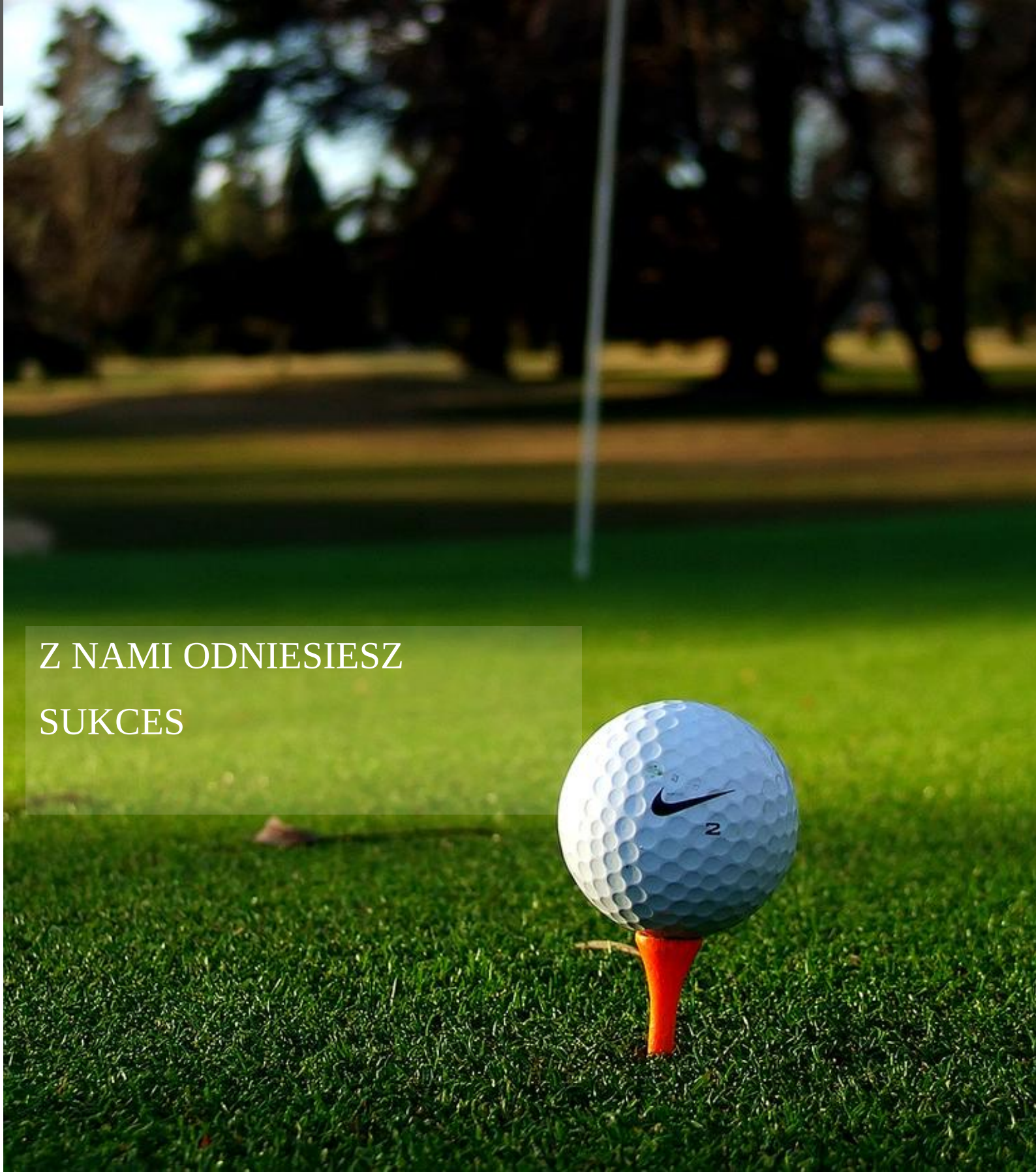
Winstar pomaga zrealizować dodatkowy potencjał wzrostu przychodów ze sprzedaży. Dostosowujemy struktury działu sprzedaży do najlepszych praktyk w zakresie organizacji, kontroli wyników, poszerzenia i optymalizacji oferty produktowej, jak również polityki kształtowania cen i optymalizacji kosztów. Winstar dokładnie identyfikuje i analizuje kluczowe elementy rozwoju oraz wspiera procesy wdrożeniowe.

AUDYT DZIAŁÓW SPRZEDAŻY/OBSŁUGI KLIENTA

Audyt działu sprzedaży / obsługi klienta polega na przeprowadzeniu analizy dotyczącej jakości obsługi klienta, efektywności i skuteczności działań zespołu sprzedażowego jak również efektywności działań marketingowych. Dzięki analizie bieżącej działalności nasi klienci otrzymują wyczerpujący raport ze wskazaniem istniejących płaszczyzn rozwoju. Równolegle dokonujemy analizy potencjału intelektualnego, współtworzymy modele kompetencji oraz przygotowujemy propozycję mechanizmów umożliwiających budowanie zaangażowanego i zmotywowanego zespołu współpracowników. Zewnętrzna, bezstronna opinia daje nam możliwość wskazania nowych, niewykorzystanych dotąd jeszcze możliwości rozwoju, określenia nieuwzględnionych wcześniej dróg ekspansji, z uwzględnieniem długofalowych założeń firmy.

SZKOLENIA ZE SPRZEDAŻY

Myślą przewodnią prowadzonych szkoleń są słowa Konfucjusza: „*Powiedz mi, a zapomnę. Pokaż, a zapamiętam. Pozwól działać, a zrozumieć.*” W myśl słów chińskiego myśliciela ilość wykładów ograniczona jest do niezbędnego minimum. Szkolenia bazują na indywidualnych doświadczeniach uczestników oraz na materiale

A photograph of a white golf ball with a black Nike swoosh and the number '2' on it, sitting on an orange tee. The ball is on a green grassy field. In the background, there are trees and a flagpole. The text 'Z NAMI ODNIESIESZ SUKCES' is overlaid on the left side of the image.

Z NAMI ODNIESIESZ
SUKCES

DORADZTWO STRATEGICZNE

Podążając słowami Jacka Welcha zmieniamy przedsiębiorstwa tak, by wyznaczały nowe trendy w gospodarce, biznesie i życiu. Określamy cel, do którego powinna zmierzać Państwa firma oraz określamy drogę jaką powinna obrać w celu realizacji postawionego celu.

USŁUGI W ZAKRESIE DORADZTWA STRATEGICZNEGO

MISJA I WIZJA

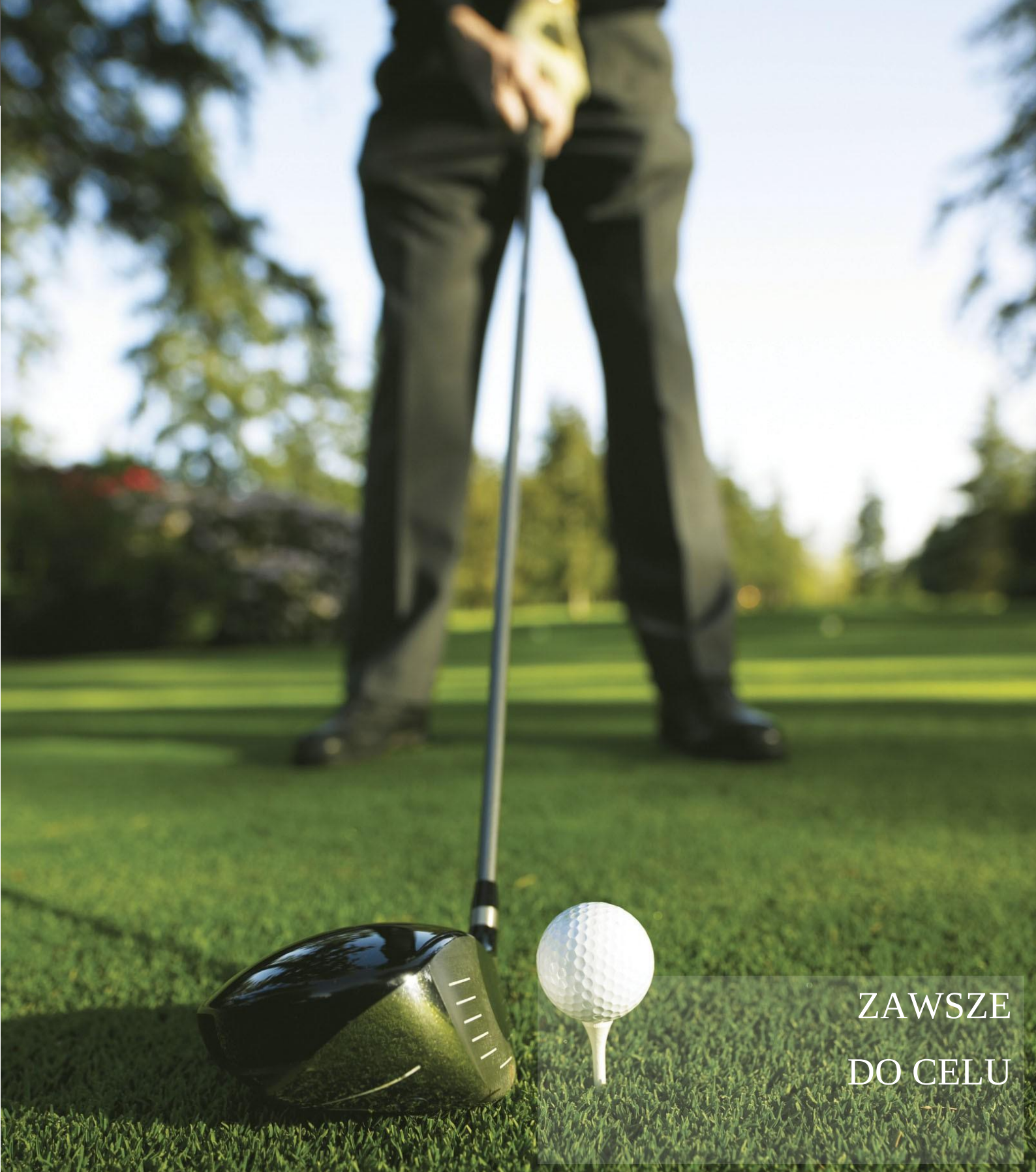
W Winstar zajmujemy się odpowiedzią na pytania czym jest prowadzony biznes i jaki powinien być. Dzięki zdefiniowaniu misji i jej odpowiednim wdrożeniu, działalność firmy staje się zrozumiała dla wszystkich pracowników, którzy aktywnie uczestniczą w jej realizacji.

ANALIZY STRATEGICZNE

W oparciu o najnowsze trendy i dane rynkowe tworzymy wraz z zarządzającymi wyczerpujące analizy strategiczne. Dostarczamy bazę do podjęcia decyzji o kierunku prowadzenia biznesu. Odchodzimy od akademickich opracowań, przykładając większą wagę do praktycznych zagadnień dopasowanych do profilu naszych Klientów. Dzięki temu, podejmowane w oparciu o nie decyzje, mają skuteczniejsze oddziaływanie na otoczenie rynkowe.

FINANSOWANIE STRATEGII

O wprowadzeniu strategii decydują nie tylko chęci i zdefiniowane cele, ale również środki finansowe niezbędne do jej wdrożenia. Wspólnie szukamy rozwiązań w celu ich finansowania. Współpracujemy z Aniołami Biznesu, funduszami VC/PE, bankami oraz wprowadzamy spółki na rynek regulowany.



ZAWSZE
DO CELU

RESTRUKTURYZACJE

Restrukturyzacja i optymalizacja procesów biznesowych to usługa, która zapewnia optymalne wykorzystanie zasobów przedsiębiorstwa. W efekcie przekłada się to na wzrost rentowności, rozwój potencjału intelektualnego, wzrost efektywności produkcji i jakość świadczonych usług.

USŁUGI W ZAKRESIE RESTRUKTURYZACJI

RESTRUKTURYZACJA FINANSOWA

Świadczymy usługi konsultingu oddłużeniowego: negocjujemy z wierzycielami warunki spłaty zobowiązań, przygotowujemy i prowadzimy postępowanie naprawcze, a jeśli okoliczności tego wymagają także postępowanie upadłościowe z możliwością zawarcia układu. W tym ostatnim przypadku gwarantujemy opracowanie realnej koncepcji działań naprawczych (program naprawczy), zawierających propozycje układowe wraz z ich uzasadnieniem i propozycjami finansowania, wykonania układu oraz przygotowanie dokumentacji prawnej, finansowej i ekonomicznej (biznes plan).

ZARZĄDZANIE KRYZYSOWE

W oparciu o najnowsze trendy akademickie oraz bieżącą praktykę doradzamy firmom jak reagować na zmieniające się warunki rynkowe. Proponujemy nowe lub zmieniamy istniejące procesy biznesowe, aby stworzyć nową, efektywniejszą strukturę, która będzie odporna na skutki kryzysu gospodarczego i pozwoli stać się liderem rynkowym w tych trudnych czasach.

PROGRAMY NAPRAWCZE

Program naprawczy obejmuje działania w zakresie zdefiniowania obszarów wymagających naprawy, określenia oczekiwanych wyników i drogi do ich osiągnięcia. Tworzymy profesjonalny biznes plan spełniający wymagania banków, wierzycieli lub urzędów publicznych.



Winstar – Doradztwo Gospodarcze

Siedziba: ul. Łopianowa 51, 81-589 Gdynia

tel: +48 (58) 710 38 78 fax.: +48 (58) 728 29 28

www.winstar.com.pl, e-mail: biuro@winstar.com.pl

